

NEGOCIACIÓ DE CONTRACTES AMB AGENTS COMERCIALS I DISTRIBUÏDORS A L'EXTERIOR



Cambra de Comerç
de Manresa

OBJECTIUS

El seminari dona resposta a les principals dificultats que es troben els exportadors a la hora de establir els contractes amb aquest intermediaris : la limitació del marges dels distribuïdors, els sistemes de retribució dels agents comercials, la exclusivitat, les indemnitzacions a la fi del contracte.

ADREÇAT A:

Gerents, directius i personal administratiu i comercial d'empreses amb activitat internacional que vulguin adquirir o millorar els seus coneixements en matèria de contractació internacional

TEMARI:

- Anàlisi comparatiu dels contractes d'agència i distribució internacional.
- Aspectes conflictius a la negociació dels contractes amb agents i distribuïdors i proposta de solucions.
- Activitat : Anàlisi jurídic - comercial d'un contracte d'intermediació internacional.

Ponent: Xavier Yúfera.

Advocat i Assessor en comerç internacional.

DURADA, DATES I HORARI

4 hores
Dimarts, 14 de desembre del 2010
Hora: 09:30 a 13:30h

DRETS D'INSCRIPCIÓ

Gratuït.
Inclou la documentació del curs
Es lliurarà certificat d'assistència.

INFORMACIÓ I INSCRIPCIONS

CAMBRA COMERÇ DE MANRESA
Tel 93 872 42 22 Fax: 93 872 77 66
Josep M. Monge
A/e jmonge@cambrescat.es

LLOC DE REALITZACIÓ

CAMBRA COMERÇ DE MANRESA
Muralla del Carme, 17 – 23, 2ª planta
(Edifici Can Jorba)
08241 MANRESA

NEGOCIACIÓ DE CONTRACTES AMB AGENTS COMERCIALS I DISTRIBUÏDORS A L'EXTERIOR

INFORMACIÓ I INSCRIPCIÓ

Nom i cognoms:

Edat:

Domicili:

DNI:

Codi postal i població:

Empresa :

NIF:

Càrrec :

Domicili :

Codi postal i població

Telèfon:

Fax :

e-mail:

Signatura

R/1-2211.2